

Regional Sales Manager (w/m/d)

Hauff-Technik GRIDCOM ist ein Tochterunternehmen der Hauff-Technik GmbH & Co. KG, das sich auf die Entwicklung und Produktion von Komponenten im Bereich passiver Glasfasertechnik/Telekommunikation spezialisiert hat. Mit unseren Komponenten werden in ganz Deutschland moderne Glasfaserprojekte realisiert und zum Ausbau der Gigabit-Gesellschaft beigetragen. Wir sind die Lösungsmacher für Ihre Netzinfrastruktur.

Das erwartet Sie:

- Professionelle Betreuung von Kundenbeziehungen
- Strategische Entwicklung der Marktposition
- Vertriebliche Betreuung von Projekten
- Fakten und Zahlen
- Unternehmens- & Produktpräsentationen
- Verantwortliche Zusammenarbeit

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung und Berufspraxis im Verkaufsaußendienst
- Erfahrung in passiver Technik und Telekommunikation vom Central Office bis ins Haus (FTTx)
- Sicherer Umgang mit den MS-Office-Anwendungen und mit einem CRM-System
- Eine systematische und zielorientierte Arbeitsweise, verbunden mit Teamfähigkeit
- Kunden-, Serviceorientierung und Flexibilität sowie eigenständiges Arbeiten
- Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen
- Englisch in Wort und Schrift

Das bieten wir Ihnen:

- Umfassende und strukturierte Einarbeitung
- Eine vom Teamgeist getragene Organisation in einem modernem Arbeitsumfeld
- Firmenwagen & Diensthandy, Ausstattung mobiles Arbeiten (Laptop, Bildschirm, Drucker)
- Umfangreiche Sozialleistungen (u.a. Jobrad, betriebliche Altersversorgung)
- Vielseitige Qualifizierungsangebote für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung

Wenn Sie an dieser interessanten und abwechslungsreichen Aufgabe interessiert sind, schicken Sie Ihre Kurzbewerbung (Anschreiben und aktualisierter Lebenslauf) an bewerbung@hauff-technik-gridcom.de, zu Händen Frau Nathalie Plaschyk oder Frau Janine Tenyer. Für Rückfragen stehen sie Ihnen gerne zur Verfügung.